



MADAI ALEJANDRA LÓPEZ MACHADO

MÁSTER EN DIRECCIÓN DE EMPRESAS
LIC. EN COMERCIO INTERNACIONAL

PERSONAL

Fecha Nacimiento:
23 de Abril de 1994
Estado Civil: Soltera

CONTACTO

+34 645 199 345

madailopezmachado@gmail.com

Av. Cardenall Ilundain
18, Sevilla, España

FORMACIÓN

2019-Actual UNIVERSIDAD IMF
Máster en Marketing Digital
2016- 2017 UNIVERSIDAD
PABLO DE OLAVIDE
Máster en Dirección de
Empresas

2012-2016 UNIVERSIDAD LA
SALLE NOROESTE
Lic. En Comercio
Internacional

2015 UNIVERSITAT
BLANQUERNA RAMON LLULL
Semestre de intercambio,
Barcelona España

2016 DIPLOMADO EN
HUMANIDADES

IDIOMAS

INGLÉS

SOCIAL

Madai Alejandra
Lopez Machado



OBJETIVO

Mi objetivo principal es poder desempeñarme, ofrecer y desarrollar todas mis capacidades y conocimientos en diferentes ámbitos de E-commerce y otros ámbitos como logística etc, además de aprender nuevas habilidades, logrando con ello, alcanzar posiciones de mayor responsabilidad y retos.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

ALENTA SUR (Agosto 2018-Actualidad)

Ecommerce manager y Community Manager.

GRUPO R. QUERALTÓ (Mayo 2016 - Junio 2017)

Departamento de Gestión, logística y Ecommerce

SERVICIO DE TELEVISIÓN SATELITAL (Agosto 2014 - Noviembre 2016)

Sub Gerente Administrativo

DESARROLLO LOGÍSTICO DE PROYECTO DE EXPORTACIÓN (Agosto 2016)

Ejecución de proyecto de exportación a San Carlos

Blue Crab S.A. de C.V. con el producto de cangrejo azul

APTITUDES Y HABILIDADES

- REDES SOCIALES: Experta en publicidad de Facebook, Instagram, Twitter, LinkedIn.
- GOOGLE ADS: Analytics, rentabilidad, keywords, SEO y CEM
- PRESTASHOP Y ERP GS BASE
- PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA: Desarrollar las estrategias de marketing digital.
- DIRIGIR EQUIPOS DE TRABAJO: Formación del personal a través de capacitaciones, delegación de tareas.
- COMERCIO INTERNACIONAL: Expansión en proyectos de ecommerce
- LOGÍSTICA: Desarrollar los canales de distribución de productos.
- ATENCIÓN AL CLIENTE: Atención al cliente por distintos canales de comunicación
- TRABAJO BAJO PRESIÓN: Cierre Negociaciones tiempo y forma.
- RELACIONES PUBLICAS: Gestionar Cartera de clientes, Prospección y cierre de negociaciones.